**دوره­های آموزشی ویژه اعضاء اتاق بازرگانی**

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| تاریخ شروع | روز برگزاری | ساعت برگزاری | مدت (ساعت) | نام دوره | کد دوره | گروه آموزشی |
| 1395/10/18 | **شنبه ها** | **9 - 12** | **30** | **بازاریابی بین المللی** | **01 95 - M-** | **اقتصاد و بازرگانی** |
| 03/11/1395 | **یکشنبه ها** | **9 - 12** | **24** | **آشنایی با تجارت الکترونیک** | **02 95 - M-** | **اقتصاد و بازرگانی** |
| 07/12/1395 | **شنبه ها** | **16 - 20** | **8** | **مدیریت صادرات** | **03 95 - M-** | **اقتصاد و بازرگانی** |
| 10/12/1395 | **سه شنبه ها** | **16:30 – 19:30** | **15** | **قوانین و مقررات امور گمرکی و ترخیص کالا** | **04 95 - M-** | **اقتصاد و بازرگانی** |
| 04/11/1395 | **دوشنبه ها** | **16 - 20** | **16** | **اصول و فنون مذاکره تجاری** | **05 95 - M-** | **اقتصاد و بازرگانی** |
| 02/11/1395 | **شنبه ها** | **8 - 12** | **8** | **آشنایی با قوانین کار و تامین اجتماعی** | **06 95 - M-** | **اقتصاد و بازرگانی** |
| 19/10/1395 | **یکشنبه ها** | **8 - 12** | **8** | **آشنایی با قوانین مالیاتی** | **07 95 - M-** | **اقتصاد و بازرگانی** |
| 20/10/1395 | **دو شنبه ها** | **8 - 12** | **8** | **اینکوترمز** | **09 95 - M-** | **اقتصاد و بازرگانی** |
| 21/10/1395 | **سه شنبه ها** | **16 - 20** | **24** | **اصول تنظیم قراردادهای**  **بین المللی** | **10 95 - M-** | **اقتصاد و بازرگانی** |
| 06/11/1395 | **چهارشنبه ها** | **16- 20** | **16** | **آشنایی با قانون تجارت** | **11 95 - M-** | **اقتصاد و بازرگانی** |
| 15/10/1395 | **چهارشنبه ها** | **16 – 20** | **36** | **مدیریت خرید و سفارشات خارجی**  **( مقدماتی )** | **12 95 - M-** | **اقتصاد و بازرگانی** |
| 15/12/1395 | **یکشنبه هاو سه شنبه ها** | **16 - 20** | **16** | **مدیریت خرید و سفارشات خارجی**  **( پیشرفته )** | **13 95 - M-** | **اقتصاد و بازرگانی** |
| 12/11/1395 | **سه شنبه ها** | **16 - 20** | **12** | **کارآفرینی و توسعه کسب و کار** | **14 95 - M-** | **مدیریت و رهبری** |
| 13/11/1395 | **چهارشنبه ها** | **9 - 13** | **8** | **مدیریت کسب و کار با رویکرد صادرات** | **15 95 - M-** | **اقتصاد و بازرگانی** |
| 22/09/1395 | **دوشنبه ها و چهارشنبه ها** | **16:30- 19:30** | 100 ساعت | **زبان آلمانی پایه (ترم اول)** | **16 95 - M-** | **زبان های خارجی** |
| 21/09/1395 | **یکشنبه ها و سه شنبه ها** | **16:30- 19:30** | 100 ساعت | **زبان آلمانی پایه (ترم دوم)** | **17 95 - M-** | **زبان های خارجی** |
| 07/12/1395 | شنبه ها و دوشنبه ها | 16:30 - 18 | 30 ساعت | **Business Result - Starter** | **18 95 - M-** | **زبان های خارجی** |
| 03/11/1395 | یکشنبه ها و سه شنبه ها | 16 - 17:30 | 30 ساعت | **Business Result Elementary** | **19 95 - M-** | **زبان های خارجی** |
| 18/11/1395 | دوشنبه ها و چهارشنبه ها | 16 – 17:30 | 30 ساعت | **Business Results pre-Intermediate** | **20 95 - M-** | **زبان های خارجی** |
| 26/10/1395 | یکشنبه – سه شنبه | 17 - 19 | 30 ساعت | **Business Results Intermediate** | **21 95 - M-** | **زبان های خارجی** |
| 02/12/1395 | شنبه - دوشنبه | 17 - 19 | 30 ساعت | **Business Results Upper-Intermediate** | **22 95 - M-** | **زبان های خارجی** |
| 04/11/1395 | دوشنبه - چهارشنبه | 17 - 19 | 30 ساعت | **Business Results Advanced** | **23 95 - M-** | **زبان های خارجی** |
| 03/11/1395 | یکشنبه – سه شنبه | 8 - 12 | 30 ساعت | **General Business Skills 1**  **(Emails & Telephoning& Socializing)** | **24 95 - M-** | **زبان های خارجی** |
| 25/10/1395 | شنبه – دوشنبه - چهارشنبه | 8 - 12 | 60 ساعت | **General Business Skills 2**  **(Meetings & Presentations & Negotiating)** | **25 95 - M-** | **زبان های خارجی** |
| 02/11/1395 | شنبه ها | 16:30 – 19:30 | 30 ساعت | **Commercial Correspondence** | **26 95 - M-** | **زبان های خارجی** |
| 21/11/1395 | پنجشنبه ها | 9 - 13 | 30 ساعت | **Business Discussions** | **27 95 - M-** | **زبان های خارجی** |
| 07/12/1395 | شنبه و دوشنبه | 16:30 – 18:30 | 8 ساعت | **دوره فشرده یادگیری زبان انگلیسی**  **Cliché Speaking** | **28 95 - M-** | **زبان های خارجی** |
| 14/12/1395 | شنبه و دوشنبه | 16:30 – 18:30 | 8 ساعت | **چگونگی برقراری ارتباط موثر**  **(How to Communicate in English)** | **29 95 - M-** | **زبان های خارجی** |
| 21/12/1395 | شنبه و دوشنبه | 16:30 – 18:30 | 8 ساعت | **چگونه یک جلسه موفق داشته باشیم**  **How to have a meeting** | **30 95 - M-** | **زبان های خارجی** |
| 05/12/1395 | پنجشنبه | 9 - 13 | 4 ساعت | **چگونه یک ارائه موفق داشته باشیم**  **How to have an effective presentation** | **31 95 - M-** | **زبان های خارجی** |
| 10/11/1395 | یکشنبه ها | 8 - 12 | 30 ساعت | **اصول و فنون مذاکرات تجاری به زبان انگلیسی** | **32 95 - M-** | **زبان های خارجی** |
| 11/11/1395 | دوشنبه ها | 16 - 20 | 20 ساعت | **کارگاه نوشتاری به زبان انگلیسی**  **(از جمله تا پاراگراف)** | **33 95 - M-** | **زبان های خارجی** |
| 13/10/1395 | **دوشنبه ها و چهارشنبه ها** | **17 - 20** | 135 ساعت | **مکالمه بازرگانی به زبان چینی** | **34 95 - M-** | **زبان های خارجی** |

**دوره­های آموزشی ویژه تشکل­های اقتصادی**

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| تاریخ شروع | روز برگزاری | ساعت برگزاری | مدت (ساعت) | نام دوره | کد دوره | گروه آموزشی |
| 18/10/1395 | **شنبه - چهارشنبه** | **8 - 16** | **72** | **مدیریت صادرات به همراه سفر آموزشی به اتریش** | **01 95 - S-** | **اقتصاد و بازرگانی** |
| 06/11/1395 | **شنبه - چهارشنبه** | **8 - 16** | **40** | **کارگاه آموزشی تربیت مدرس بر اساس روش یادگیری (WIFI LENA)** | **02 95 - S-** | **مدیریت و رهبری** |
| 02/11/1395 | **شنبه - دوشنبه** | **8 - 16** | **48** | **برنامه آموزشی تربیت مدرس**  **مدیریت صادرات** | **03 95 - S-** | **مدیریت و رهبری** |
| 09/11/1395 | **شنبه - چهارشنبه** | **8 - 16** | **40** | **دوره آموزشی تربیت مدرس**  **مهارت رهبری مبتنی بر شایستگی** | **04 95 - S-** | **مدیریت و رهبری** |
| 02/11/1395 | **شنبه - دوشنبه** | **8 - 16** | **48** | **برنامه آموزش تربیت مدرس**  **کارآفرینی** | **05 95 - S-** | **مدیریت و رهبری** |
| 02/11/1395 | **شنبه ها** | **16 - 20** | **12** | **آداب و فنون مذاکره** | **06 95 - S-** | **مهارت های فردی** |
| 03/12/1395 | **سه شنبه ها** | **16 - 20** | **16** | **آداب تشریفات** | **07 95 - S-** | **مهارت های فردی** |
| 07/11/1395 | **پنجشنبه** | **9 - 13** | **16** | **دوره تخصصی CRM** | **08 95 - S-** | **اقتصاد و بازرگانی** |
| 19/11/1395 | **سه شنبه** | **16 - 20** | **12** | **دوره تخصصی XRM** | **09 95 - S-** | **اقتصاد و بازرگانی** |
| 02/12/1395 | **دوشنبه** | **8 - 12** | **8** | **کارگاه آشنایی با حقوق قراردادهای تجاری بین المللی** | **10 95 - S-** | **اقتصاد و بازرگانی** |
| 07/12/1395 | **شنبه** | **16 - 20** | **4** | **کارگاه آشنایی با قوانین و مشوق های سرمایه گذاری خارجی در داخل ایران** | **11 95 - S-** | **اقتصاد و بازرگانی** |
| 15/12/1395 | **یکشنبه** | **15 - 19** | **4** | **کارگاه آشنایی با قوانین و محدودیت های کشورهای عمده طرف تجاری ایران برای سرمایه گذاری در کشور (ایران)** | **12 95 - S-** | **اقتصاد و بازرگانی** |
| 23/12/1395 | **دوشنبه** | **16 - 20** | **4** | **کارگاه آشنایی با اصول و قوانین مالیات صادرکنندگان** | **13 95 - S-** | **اقتصاد و بازرگانی** |
| 17/12/1395 | **سه شنبه** | **8 - 12** | **4** | **سمینار معرفی و شناسایی بازارهای هدف محصولات دارای مزیت نسبی کشور** | **14 95 - S-** | **اقتصاد و بازرگانی** |

**دوره­های آموزشی ستاد اقتصادی پسا تحریم**

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| تاریخ شروع | ساعت برگزاری | روز برگزاری | مدت (ساعت) | نام دوره | کد دوره | گروه آموزشی |
| 25/11/95 | **17 الی 20** | **دو شنبه و چهارشنبه** | **6 ساعت** | **اصول و فنون مذاکرات تجاری با چین** | **01 95 - EOS-** |  |
| 02/12/95 | **17 الی 20** | **دو شنبه و چهارشنبه** | **6 ساعت** | **آشنایی با فرصت های تجاری در جاده ابریشم** | **02 95 - EOS-** |  |
| 09/12/95 | **17 الی 20** | **دو شنبه و چهارشنبه** | **6 ساعت** | **آشنایی با مباحث حقوقی و مقررات تجارت با چین** | **03 95 - EOS-** |  |
| 02/11/1395 | **16 الی 20** | **3 جلسه 4 ساعته** | **12 ساعت** | **دوره تامین مالی خارجی** | **04 95 - EOS-** |  |
| 16/11/1395 | **16 الی 20** | 4جلسه 4 ساعته | **16 ساعت** | **تشریفات بین المللی مقدماتی (Ethics)** | **05 95 - EOS-** |  |
| 23/11/1395 | **8 الی 12** | **4 جلسه 4 ساعته** | **16 ساعت** | **تشریفات بین المللی پیشرفته** | **06 95 - EOS-** |  |

**دوره­های الکترونیکی**

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| تاریخ شروع | روز برگزاری | ساعت برگزاری | مدت (دقیقه) | نام دوره | کد دوره | گروه آموزشی |
|  |  |  | 112 | **اینکوترمز 2010** | **01 95 - VC-** | **اقتصاد و بازرگانی** |
|  |  |  | 90 | **حل و فصل اختلاف های تجاری بین المللی** | **02 95 - VC-** | **اقتصاد و بازرگانی** |
|  |  |  | 60 | **انواع قراردادهای فروش** | **03 95 - VC-** | **اقتصاد و بازرگانی** |
|  |  |  | 85 | **بازرسی کالا** | **04 95 - VC-** | **اقتصاد و بازرگانی** |
|  |  |  | 130 | **روش های پرداخت در تجارت بین الملل** | **05 95 - VC-** | **اقتصاد و بازرگانی** |
|  |  |  | 120 | **بیمه باربری کالا** | **06 95 - VC-** | **اقتصاد و بازرگانی** |
|  |  |  | 100 | **آشنایی با انواع ضمانت نامه ها** | **07 95 - VC-** | **اقتصاد و بازرگانی** |
|  |  |  | 150 | **حمل و نقل کانتینری و نقش آن در لجستیک و زنجیره تامین** | **08 95 - VC-** | **اقتصاد و بازرگانی** |
|  |  |  | **80** | **بازاریابی حرفه ای** | **09 95 - VC-** | **اقتصاد و بازرگانی** |
|  |  |  | **120** | **مقررات واردات و صادرات** | **10 95 - VC-** | **اقتصاد و بازرگانی** |