



موسسه آموزش و توسعه منابع انسانی اتاق بازرگانی تهران (ITECC) برگزار می نماید

دوره آموزشی آنلاین مذاکرات و قراردادهای تجاری (صادرات و واردات)

مدت دوره : ۹ ساعت آموزشی

دوره به صورت آنلاین برگزار می گردد.

مدرس: جناب آقای ایرج زینال زاده

شروع دوره : ۷ اسفند ماه

روزها و ساعات برگزاری دوره: ۷ و ۸ و ۹ اسفندماه از ساعت ۱۷ الی ۲۰

شهریه دوره ۱۷/۰۰۰/۰۰۰ ریال میباشد

(اعضای اتاق بازرگانی تهران از ۲۰٪ تخفیف برخوردار هستند)

سرفصل های آموزشی :

- | | |
|--|--|
| ✓ اطلاعات مورد نیاز در تنظیم قراردادهای تجاری و نکات حقوقی | ✓ مراحل مذاکره و قرارداد |
| ✓ مشخصات یک قرارداد خوب | ✓ مهارتهای ارتباطی در مذاکره |
| ✓ معیار داخلی و خارجی بودن قراردادهای و تفاوت آنها | ✓ روشهای مذاکره و روش مذاکره تجاری |
| ✓ ارکان قراردادهای و کاربرد M.O.U در قراردادهای واردات و صادرات | ✓ مواضع و منافع در مذاکره |
| ✓ مواد قراردادهای تجاری و توضیحات:
payment, price, packing, delivery, shipment,
claim, arbitration, penalty و بررسی این مواد در قراردادهای مختلف | ✓ نحوه دستیابی به نتیجه، WIN-WIN |
| ✓ قراردادهای اصلی و فرعی صادرات و واردات : حمل و نقل و بیمه | ✓ نحوه مطرح کردن پیشنهاد و تأثیرگذاری |
| | ✓ مدیریت تعارض، CONFLICT, GAME.THEORY و |

محل برگزاری: ساختمان شماره ۲ اتاق بازرگانی تهران به نشانی خیابان خالد اسلامبولی، خیابان بیست و یکم، پلاک ۱۰ جهت ثبت نام به وبسایت موسسه آموزش به آدرس edu.tccim.ir قست دوره های آموزشی (دوره های کوتاه مدت) مراجعه نمایید. با توجه به محدودیت ظرفیت، کلاس بر اساس تاریخ واریز وجه ثبت نام از سوی متقاضیان تشکیل خواهد گردید. جهت دریافت اطلاعات با شماره تلفن های ۸۸۱۰۷۷۳۲ و ۰۹۰۲۵۴۴۵۱۵۹ خانم سالار کیا تماس حاصل نمایید.